

MANAGEMENTUL VANZARILOR PE TIMP DE CRIZA – AGENDA CURS

Noi stim! Noua ne pasa! Noi putem!



"Doar aceia care vor avea o abordare profesionala, logica si bine structurata a pietei vor rezista in aceste vremuri."

Petre Nicolae, G.M. CBC Romania

GRUP TINTA

Cursul se adreseaza:

- Managerilor Generali
- Administratorilor
- Managerilor de Resurse Umane
- Managerilor de Vanzari
- Managerilor de Departamente

OBIECTIVELE MAJORE ALE CURSULUI:

In urma participarii la curs veti dobandi, aprofunda si implementa concepte care sa va ajute sa:

- stabiliti obiectivele angajatilor legate de post
- identificati stilul de management pe care trebuie sa il abordati in diverse situatii
- organizati, coordonati, motivati, monitorizati si controlati obiectivele alocate angajatilor
- realizati in mod profesional planificarea activitatilor, resurselor si actiunilor ce trebuie intreprinse pentru atingerea obiectivelor propuse
- initiati standarde de performanta la nivel de companie si echipa
- alocati obiective si sa monitorizati performantele angajatilor
- identificati angajatii demotivati si sa folositi metode profesionale de motivare a angajatilor, fara a va folosi doar de metoda financiara
- delegati competente persoanelor potrivite
- realizati coaching profesional cu echipa

REZULTATELE CONCRETE SI PALPABILE ALE PROGRAMULUI:

- Vei controla modul in care se realizeaza obiectivele departamentului sau companiei pe care o coordoneaza
- Vei crea indicatori si standarde de performanta astfel incat sa ai control asupra obiectivelor alocate oamenilor din subordina
- Vei controla faptul ca fiecare angajat isi poate planifica, organiza si controla:
 - ⊕ sarcinile
 - ⊕ obiectivele
 - ⊕ performantele
 - ⊕ actiunile
 - ⊕ procesele
- Vei avea **o echipa organizata in mod profesional** astfel incat sa poata realiza obiectivele alocate de companie
- Vei stabili si implementa **un sistem de evaluare a performantelor oamenilor** si a fiecarui post in parte; **vei controla** structura organizationala, sarcinile si responsabilitatile pentru fiecare post, normarea muncii
- Vei avea **metode si instrumente de coordonare strategica a oamenilor**, actiunilor, activitatilor si proceselor din companie
- Vei avea un **sistem de motivare psihologica** astfel incat sa nu apelezi doar la "bani" pentru a tine un angajat in companie
- **Vei controla indicatorii de performanta ai oamenilor din subordina si ai departamentului sau companiei pe care o conduci**
- Vei crea sentimentul de apartenenta la un sistem profesional si la cultura organizationala a companiei, pentru toti membrii echipei coordonate
- Vei identifica, stabili si implementa un sistem de **control profesional si strategic al performantelor si proceselor din departamentul sau compania pe care o conduci**
- Vei implementa in mod profesional o activitate de "FORECASTING" **pentru a evita situatiile de criza sau lipsa obiectivelor clare si bine structurate**
- Vei avea oameni care sa fie pregatiti pentru momentul cand va trebui sa faci o delegare de sarcina sau competenta, astfel incat sa fii convins ca poate duce totul la bun sfarsit fara sa dea kicks



A Training & Consultancy Company

La sfarsitul cursului se obtine, in urma unui examen riguros, Diploma Acreditata de Statul Roman pentru specialist in management!!!

CURSUL SE DESFASOARA LA:
RinGrand Hotel – Bucuresti

PROGRAM ZILNIC DE DESFASURARE:

08:30 – 09.00 Ice breaker
09:00 – 11.00 Curs = start
11:00 – 11.30 Pauza
11.30 – 13.00 Curs
13.00 – 14.00 Pauza Pranz
14.00 – 15.30 Curs
15.30 – 15.45 Pauza
15.45 – 18.00 Curs

TERMENE SI CONDITII DE INSCRIERE

Inscrierea la cursurile open CBC Romania se face prin completarea si transmiterea [formularului de inscriere](#) prin [email](#) sau fax-031.8057 983.

Pretul cursului este de 445 euro, in care sunt incluse: suportul de curs, 3 pauze de cafea/ zi, masa de pranz, diploma de participare din partea CBC Romania si Diploma Acreditata de Statul Roman.

Politica de discount pentru cursurile open:

Pentru inscriere si plata:

- cu 30 zile inainte de curs - REDUCERE 10%
- cu 15 zile inainte de curs - REDUCERE 5%

Pentru mai multi participanti, din aceeasi companie:

- 2 participanti - REDUCERE 5%
 - 3 participanti - REDUCERE 8%
 - 4 participanti - REDUCERE 10%
 - mai mult de 5 participanti - REDUCERE 15%
- Reducerile se pot cumula.



Politica de anulare:

- Anularea participarii se face in scris prin email catre marketing@cbc.ro
- Pentru anularea cu mai mult de 7 zile inainte de curs, va fi returnat 50% din suma
- Pentru anularea cu mai putin de 7 zile inainte de curs, suma platita nu va fi returnata

CONTACT

Pentru orice informatii suplimentare, va rugam sa ne contactati:

CBC Romania

Bucuresti, sector 3
str. Theodor Sperantia, nr. 84
Telefon: 021.326 36 41
021.326 36 42
031.805 79 82
Fax: 031.805 79 83
Email: marketing@cbc.ro
Site: www.cbc.ro

Persoana de contact: Raluca Hurduc